

➤ **NEGOCIAÇÃO**

CURSO: **NEGOCIAÇÃO EM CONTEXTO DE VENDA**

Duração: 7 Horas

Objetivos: Selecionar e aplicar estratégias em processos negociais, preparando-os com as suas etapas e aplicando as técnicas de negociação, visando a melhoria do desempenho face ao cliente.

Agenda:

Todo o País
A calendarização é divulgada após número mínimo de inscrições.