



formação online

antram



PNL NAS VENDAS

Objetivos

- ✓ Dar a conhecer o potencial do conhecimento e das ferramentas da Programação Neurolinguística aplicada às vendas por forma a desenvolver uma nova atitude no mundo comercial.

Duração

4 Horas

Formato

Online

Temas a abordar

1. Apresentação
2. O que é a PNL
3. Pressupostos da PNL
- 3.1. Pressupostos da PNL aplicados às vendas
4. Sistemas de Representação
5. Modelagem
6. Rapport
7. Metamodelo

Destinatários

Área comercial